

■9月16日(水) インシュアランス・コンサルタント採用セミナー開催■

「独立事業家&プロ代理店スタッフを目指す方を支援する制度」

i c(インシュアランス・コンサルタント)

～独立事業家&プロ代理店スタッフを目指しませんか！お客様の人生“夢”の実現を支援する仕事です～

三井住友海上は、独立・起業を目指す方並びにプロ代理店のスタッフを目指す方のために、最長3年間の契約社員という雇用形態の制度をご用意しています。「お客さま第一」をモットーに、1. ファイナンシャル・プランニング 2. リスクマネジメント・プランニング の考え方を説明し提案できる、真の保険代理店経営者並びにスタッフを養成する制度として、「インシュアランス・コンサルタント」を募集しています。やり甲斐のある業務を通じて「あなたの夢」を実現するために本制度の活用をご検討下さい。

保険代理店としての起業は他の起業形態に比べ、初期投資がかからず、売掛金や仕入れがないといったメリットがあります。獲得した契約手数料が報酬に直結する報酬体系にも、大きな魅力を感じていただけるでしょう。

i c制度で採用された方のほとんどが「業界未経験者」。当社は、豊富な研修プログラムと専門スタッフ陣、専用ネットワークによるサポート体制で、独立並びにプロ代理店のスタッフ育成をバックアップします。法人向けサービス「経営支援メニュー」にも自信がありますので、法人営業にもチャレンジできます。これまでの経験を生かした、自分らしい営業スタイルを迫して下さい。

セミナー内容

■日時

2015年9月16日(水)
18:00～20:00

■場所

三井住友海上 柏支社 6F 会議室
柏市柏 4-2-1 リーフスクエア柏ビル 6F

■参加費

無料

■定員

20名

※定員になり次第締め切らせていただきます。

申込み申込書に必要事項記入の上、FAXにてお申し込み願います。

■申込締切

2015年8月14日(金)

■主催

三井住友海上火災保険株式会社
千葉北支店・柏支社 担当 春名
TEL: 04-7167-6131

インシュアランス・コンサルタント制度(概要)

■応募条件・必須経験

学歴: 高卒以上
職歴: 営業経験5年以上優遇

■待遇

勤務時間: 9:00 - 17:00
休日休暇: 完全週休2日制(土日)、祝日
年末年始: 有給休暇等
給 与: 初任給・月例報酬 37.4～20万円
※入社7か月目以降、業績による変動
賞与(年2回)
独立支援金・祝金(当社規定による)
社会保険: 各種社会保険完備
研修期間: 最長36か月(3か月の試用期間を含み契約更新査定・独立査定有り。一部最長60か月まで可)

このまま切り取らずに、FAX: 04-7164-1064 へお送り下さい。

「セミナー参加申込書」

会社名		所在地	
お名前		所属・役職	
TEL		FAX	

【三井住友海上社内使用欄】

部課(コード)	千葉北・柏 (ADH74)	担当者代理店	東海相互サービス
---------	---------------	--------	----------